

"Екуест" купи City Centre Sofia през 2006 г. за 94 млн. евро. СНИМКА: 24 ЧАСА

„Екуест“ продава мола си в София?

"Екуест Болкан протъртикс" може да продаде през следващите месеци мола City Centre Sofia, съобщава вчера Investor.bg. Сайтът цитира директора за връзки с инвеститорите на инвестиционния фонд Наоми Кора. Обмисляла се и продажбата на "Сердика Форум" (бившият хотел "Сердика" в столицата) и на комплекс със смесено предназначение в Белград. Със сделките компанията целяла да подобри кеш позицията си, да запази сегашния дял на дълговете и да намали капиталовия риск.

Според оценка на консултантската компания CBRE към края на 2007 г. портфолиото на фонда е за 373,5 млн. евро. 28-те имота, притежавани у нас, са оценени на над 152 млн., като с най-голяма стойност е City Centre Sofia. Фондът купи мола през март 2006 г. за 94 млн. евро. Миналата година доходността от него е била 8,3%.

За "Сердика Форум", който е планиран като търговски и офис комплекс, в момента "Екуест" очаква разрешително за проектиране. Инвестициите ще са за 64 млн. евро. Изграждането ще продължи година и половина и се очаква да започне през август. (24 часа)

Само един остана за „Бобов дол“

КЗК спря още една концесия

Тримата чужди кандидати за ТЕЦ "Бобов дол" се отказаха от надпреварата, стана ясно от съобщение на Агенцията за приватизация. Документи за съответствие с процедурата са подали само "Консорциум Енергия МК" и "Мялна компания". Зад тях стои бизнесменът Христо Ковачки.

Интерес към търга първоначално бяха проявили пет фирми. Документи за процедурата бяха купили две гръцки - "Дамко енерджи" и "Сенкап", и една белгийска - "Електрабел". (24 часа)

на пристанище, стана ясно от решение на комисията. То е след жалба на "Параходство БРИ" срещу процедурата за порт Видин-север и фериботния комплекс. Участниците са били трима, а на първо място е класирано обединение между "Стомана индустри" и германската "М. Праймесоер Бетайлингс". Според КЗК при класирането е нарушена прозрачността. Решението на правителството за концесионер от декември м.г. е отменено, а офертите трябва да бъдат разглеждани отново. (24 часа)



Туристи играят голф на мястото на оризова плантация. Териториите им между Бали и Виетнам се заменят от голф игрища, хотели, вили и индустриални паркове. Това пък вдигнало допълнително цената на ориза. СНИМКА: РОЙТЕРС

От съобщение на борсата стана ясно

Община, банка и фирма почват бизнес с коли

Ще сглобяват китайски автомобили до Ловеч

Банка, община и частна компания ще вдигат у нас завод за автомобили, стана ясно вчера. Плановите са в него да се сглобяват китайски коли.

Проектът ще се реализира от дружеството "Литекс моторс". В съобщение до фондовата борса от 30 април Корпоративна банка обявява, че ще придобие 8% от компанията. Тя ще е с капитал от 20 млн. лева. Останалата част е на "Литекс комерс", която е на бизнесмена Гриша Ганчев.

Според борсовата информация фирмата ще се занимава с проектиране и

производство на автомобили, мотори, мотопеди и други превозни средства. Освен това ще прави и резервни части и аксесоари, ще предлага сервизна и ремонтна дейност.

Водят се преговори с китайски производител за производство у нас по лиценз, обясни Цветан Василев, шеф на Корпоративна банка. Той обаче не уточни коя е азиатската компания. Заводът ще се строи на земята, като е възможно в Ловеч, като е възможно в Ловеч. "Литекс моторс" с терен да влезе и общината в Ловеч. Предприятието можело да заработи след 2 г.

Автомобилите ще са за пазарите у нас, в Гърция и Румъния.

Китайската марка коли може да е Brilliance, която вече взе старите заводи на "Дженеръл моторс" в Португалия, допускат от бранша. Този производител има право да продава в някои страни от ЕС. Чрез завода у нас китайците ще избегнат 10% мито за внос на автомобили, произведени извън ЕС, и ще спестят разходи за транспорт.

На последните краи тестове по европейските стандарти джмузината Brilliance B56 получи само

2 звездички, докато корейските конкуренти имат по 3 или 4, а европейските - 4-5. Другият проблем са емисионните норми за замърсяване на въздуха. Затова колите, които ще се правят в България, по всяка вероятност ще бъдат с европейски двигатели.

Единственият досега опит за производство на коли у нас бе направен от "Рено" през 60-те години на миналия век. В Пловдив бяха сглобени около 4 хил. автомобила с марката "Булгаррено". През 1970 г. производството бе спряно. (24 часа)



tel ТОВА Е ТВОЯТ ГЛАС.

ЕЛА ПРИ НАС!

„домашно телефонче?“

С M-Tel VoiceBox получавате фиксиран телефон светкавично бързо, без да заплащате инсталационна такса и без да чакате за прокарване на кабели.

5€ Безплатни изпитни извади фиксирани извади в страната

10€ Безплатни изпитни извади M-Tel номера

9⁹⁰ лв. на месец

* Месечната такса от 9,90 лв. важи при подписване на 3-месечен договор. * Месечна такса с 3-месечен договор: 14,90 лв. * Цена след изчерпване на изпитните извади 5-те номера от Семейство и изпитни: 0,09 лв./мин. * Услугата се предлага за определени населени места. * За повече информации: 188, www.tel.bg и навигаторите на M-Tel, Технополис, Хенри, Моби и МСВЕТ.

TECHNOPOLIS handy mobi СВЕТ

БЪЛГАРСКИЯТ ИДИЕЛЕН ОПЕРАТОР

ТЪРГОВИЯ
„Дуфтханза“ е готова да купи „Австрийски абсолонци“
> стр. V



ФИНАНСИ
Печалбите на банките към март нараснаха с над 50%
> стр. IX



ИНВЕСТИЦИИ
„Оргакхим“ приключи тримесечното със загуба
> стр. X



КОМПАНИИ & ФИНАНСИ

УСЛУГИ

ЕРП-та: Бумът на строежите и потреблението са виновни за некачествения ток

Бумът на строителството, повишената консумация на електроенергия и мижките съоръжения са виновни за некачествено напрежение на електроенергията.
стр. II

ИНДУСТРИЯ

Създаването на енергийния холдинг започва с избора на консултант

Министерството на икономиката и енергетиката обяви процедура за избор на консултант за енергийния холдинг, който ще обедини мина „Марица-изток“, ТЕЦ „Марица-изток 2“, „Булгаргаз“ и АЕЦ „Козлодуй“.
стр. III

Борсата в реално време
Pazari.Dnevnik.bg

ТЪРГОВИЯ

„Пежо“ иска да инвестира 600 млн. евро в региона

Френският концерн „Пежо“ иска да инвестира до 600 млн. евро в страна от Централна и Източна Европа, съобщава полското издание „Пулс бизнес“.
стр. V

ПАЗАРИ

ЕС заделя повече средства за реклама на виното

До три години субсидиите за кризисна дестилация постепенно ще бъдат премахнати, като средствата ще се пренасочват за реклама на европейските вина.
стр. VIII

ИНВЕСТИЦИИ

„Евроинс“ камади печалбата си

Инвестиции на БФБ свалиха резултата на застрахователя въпреки увеличения премиен приход.
стр. XII

Гриша Ганчев и КТБ ще инвестират в завод за автомобили

Капиталът на „Литекс моторс“ ще е 20 млн. лв.

Стефан Антонов | stefanan@dnevnik.bg

Корпоративна търговска банка (КТБ) и Гриша Ганчев стават съдружници в новоучреденото дружество „Литекс моторс“. Банката ще запише 8 процента в него, съобщиха от финансовата институция. Основен партньор и собственик в компанията ще бъде лондонският бизнесмен Гриша Ганчев, без обаче да става ясно с кое от дружествата си ще участва той. „Литекс моторс“ ще се занимава с проектиране и производство на автомобили, мотори и други превозни средства, както и с търговия с превозни средства и резервни части. Финансовият сайт insurgale.bg цитира председателя на надзорния съвет на банката Цветан Василев, според когото лицензът за сглобяване на автомобили ще бъде от азиатска компания, а предполагаемият пазар освен България ще обхваща и съседите Гърция и Румелия. Капиталът на новата компания ще бъде 20 млн. лв.,

което ще осъществява такава дейност в България. Подобни начинания запъриваха с неуспех в миналото и към момента у нас секторът на автомобилостроенето е застъпен само посредством производство на авточасти. Водещи по инвестиции в тази област у нас са белгийската компания „Мелексис“ и френската „Монтопе“. В България „Мелексис“ произвежда електроника за автомобилни гиганти като „Фолксваген“, „Тойота“, а с новата му фабрика, която заработи през октомври 2006 г., се очаква оборотът да достигне 120 млн. евро през 2009 г. „Монтопе“ пък получи сертификат за първи клас инвеститор за своя проект да изгради производствен завод в Русе. Неговият капацитет е 1.2 млн. цилиндрични глави годишно. Производство вече започна в първия цех, чиято площ е 138 хил. кв.м. Предстои доставката на оборудването, с което ще се достигне и пълния капацитет.

Прегестои да се погпише лицензионно споразумение още не е подписано, а именно в него предстои да се уточни числеността на произвеждания единици и други детайли, които в момента не може да се коментират. Гриша Ганчев не беше открит за коментар. В случай че се стигне до производство на моторни превозни средства, „Литекс моторс“ ще бъде единствената компания,

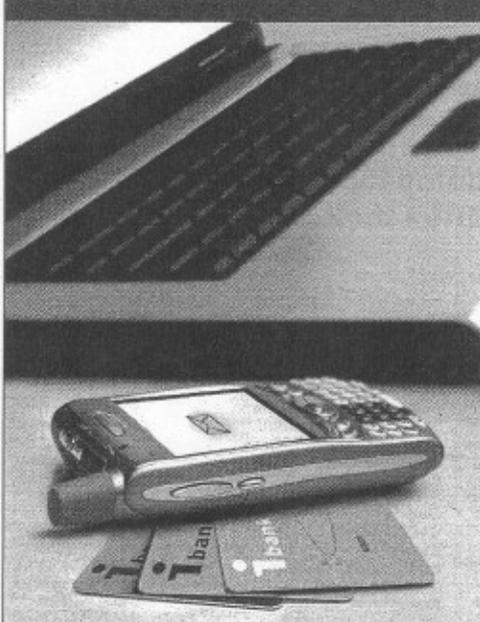


Гриша Ганчев близа в бизнеса с автомобили | Фотограф Асен Тонев

„Майкрософт“ се отказва от „Яху“

Софтуерната компания „Майкрософт“ оттегли офертата си за придобиването на гиганта „Яху“, предаде „Блумбърг“. Очевидно е, че сделката не може да се състои, заяви в писмо до „Яху“ изпълнителният директор на „Майкрософт“ Стивън Балмър, след като в продължение на месеци софтуерният гигант не успя да стигне до консенсус с шефовете на интернет компанията. Последния си опит да придобие „Яху“ „Майкрософт“ направи през април, когато предложи 33 долара за всяка акция на „Яху“, или общо 47 млрд. долара - безпрецедентна оферта за изкупуване в областта на информационните технологии. „Майкрософт“ дори постави ultimatum пред директорите на интернет компанията и поиска в срок тяхното одобрение на сделката.

SMS и e-mail известяване от



Инвестбанк | АД

☑ **“СИГУРНОСТ ЗА ВАШИТЕ ПАРИ”**

SMS-известия за извършени трансакции с банкови карти на банкомати и ПОС терминали

☑ **“ИНВЕСТБАНК ИНФО”**

SMS-известия за предстоящи погасителни вноски по кредити, за задължения по кредити за кредитополучателите и притежателите на кредитни карти, за нови продукти и услуги, промоции и преференциални условия на банката

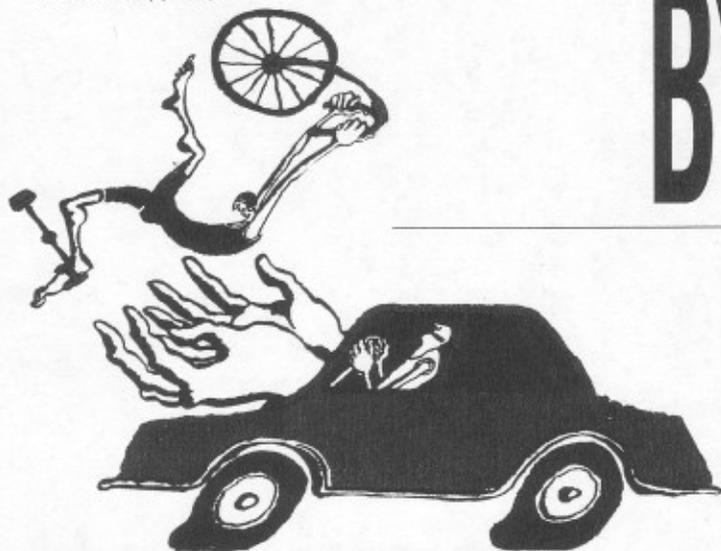
☑ **SMS и E-MAIL-известия за:**

- ⓐ Крайно салдо за деня по разплащателни сметки на юридически лица, независимо дали има промяна на салдото
- ⓑ Ново салдо по депозит при промяна - вноски, теглене, опихвяване и др.



Пълна информация можете да получите в клоновете и офисите на Инвестбанк АД в страната, на тел.: 0709 12 555 (за абонати на БТК на цената на един градски разговор от цялата страна), както и на www.ibank.bg

Още на стр. II >



ПАЗИ ВЕЛОСИПЕДИСТА!

Първо се появиха предпазните колани. После въздушните възглавници. След това се промени предната част на автомобилите, за да могат пешеходците да отскачат, а не да бъдат прегазени, ако ги блъсне кола. Сега пък Холандската федерация на велосипедистите призовава автопроизводителите да слагат въздушни възглавници върху покривите на автомобилите, за да предпазват велосипедистите. Групата твърди, че външните въздушни възглавници ще предотвратяват по 60 смъртни случая и 1500 сериозни инцидента годишно в Холандия, където повечето хора карат велосипеди. Скандинавците, изобретатели на въздушните възглавници, могат да ги последват. Макар че все още търси съмишленици, шведската компания Autoliv, водещ производител на въздушни възглавници, е разработила модел, предназначен за покрива, който се издува при контакт. Възглавницата покрива голяма част от него и части от стъклата. "В Европа около 15% от всички потърпевши при пътни инциденти са пешеходци - твърди говорителят на Autoliv Матс Одман. - И повечето удрят главата си в покрива." - От Дейвид Кайли, BusinessWeek

УЧРЕДИХА ЛИТЕКС МОТОРС

Бизнесменът Гриша Ганчев ще инвестира в завод на зелено за сглобяване и производство на автомобили в ловешко. Новоучреденото дружество Литекс Моторс е единствената компания у нас, която ще проектира и произвежда автомобили, мотори и други превозни средства. Към момента в България секторът е застъпен само посредством производство на авточастии. Съдружници в новата компания са Корпоративна търговска банка (КТБ) и Гриша Ганчев. По информация от председателя на Надзорния съвет на банката Цветан Василев лицензът ще бъде от азиатска компания, а предполагаемият пазар за автомобилите освен България, ще обхване Гърция и Румъния. Литекс Моторс ще разполага с капитал от 20 млн. лева, дялът на Корпоративна банка е 8%. - От Деси Василева



Гриша Ганчев се насочва към автомобилостроенето



СОМЕЛИЕРИТЕ ИДВАТ В СОФИЯ

Престижният конкурс "Сомелиер на Европа" ще се проведе от 15 до 20 май в София, като за пръв път излиза извън родината на виното - Франция, събщи Мария Йорданова, председател на Българската асоциация на сомелиерите. По регламент може да участва само един представител на държава, българският ще бъде Любомир Стоянов от Варна, обявен за "Българският сомелиер на 2007". Професията става все по-актуална у нас - според прогнозите следващите десет години българската винарна индустрия ще отбележи истински бум в производството и на трапезни, и на десертни вина. Очаква се за конкурса да пристигнат сомелиери от 45 държави, но ще участват около 30. Полуфиналите включват специален тест и отговор на около 100 въпроса, както и "сляпа" дегустация на бели и червени вина и високоалкохолни напитки. Решаващата надпревара между тримата финалисти е на 19 май в Народния театър "Иван Вазов". За пръв път наградата ще е реплика на златната фиала от Панагюрското съкровище, която ще получи победителят. - От Татяна Явашева

Северин Въртигов: Очаквам да завършим годината около нулата

03 Юни 2008 | 17:06



Северин Въртигов, портфолио мениджър в Бенчмарк Асет Мениджмънт, и Димитър Въртигов, директор инвестиционно банкиране в Корпоративна Търговска Банка, застанаха пред камерата на Profit TV днес.

На въпрос за очакванията за развитието на търговията на БФБ до края на 2008 г. Северин Въртигов заяви, че няколко фактора ще влияят върху пазара.

Политическите рискове са сред водещите, като специално върху цените на инфраструктурните компании ще окаже влияние докладът на ЕК на 16 юни относно напредъка на борбата с корупцията на правителството.

Друг важен момент, който ще даде насока за пазара в краткосрочен план, са шестмесечните отчети на компаниите, които ще бъдат публикувани в края на юли.

Като цяло Северин Въртигов е оптимист за пазара, като в рамките на тази година той очаква да затворим около нулата или малко под нея.

Рано е още да говорим за завръщане на доверието на инвеститорите след спада на БФБ през последните месеци, добави Димитър Въртигов.

Много положително е внедряването на новата система за търговия Xetra, счита още той. Xetra ще допринесе за увеличаването на ликвидността. С успокояване на пазара навън ще се върне доверието и на нашия пазар, допълни той.

За последния месец в Бенчмарк АС почти нямаше обратно изкупуване, преобладават записванията, но е рано да се говори за тенденция, по-скоро за успокояване на пазарните участници, каза Северин Въртигов.

Управляващото дружество на УД КТБ Асет мениджмънт е събрало 10 млн. лв., въпреки пазарната ситуация, заяви още Димитър Въртигов.

Всички разчитаме, че новата платформа ще доведе до повишаване на ликвидността и улесняване на достъпа до българските компании. Ако гледаме реално на нещата, в близките 2-3 месеца не можем да очакваме какъвто и да било резултат, коментира Северин Въртигов.

Който и да е чуждестранен инвеститор с интерес към българската борса, вече е сключил договор с брокер и търгува на нея. За популяризирането на борсата ще е необходимо време, заключи той.

Интервюто можете да видите тук.



Информационна Агенция ФОКУС

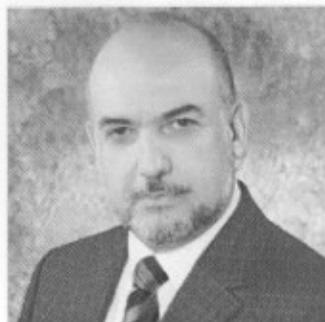
Адрес: София 1505, ул."Султан Топе" 8

Тел.: (359 2) 9607011, (359 2) 9607012

Факс: (359 2) 9607013

E-mail: focus@focus-news.net

Търговски отдел: sales@focus-news.net



Илиан Зафиров: Банките водят в момента сериозна битка за увеличаване на депозитите

27 юни 2008 | 11:59

Илиан Зафиров, член на УС и изпълнителен директор на Корпоративна търговска банка АД и управител на „Международен банков институт“ ООД, в интервю за Агенция "Фокус"

Фокус: Г-н Зафиров, на фона на повишаването на цените на редица стоки и услуги очаква ли се повишаване на цените и на финансовите услуги?

Илиан Зафиров: Защо се мисли, че инфлационните процеси не засягат банките? В крайна сметка цените на някои строителни материали са нараснали с 50%, има трайна тенденция за повишаване на цените на петрола, която разтърси цялата световна икономика. Не само България и българските граждани са потърпевши. Защо се очаква, че цените на банковите услуги не трябва да се вдигат?

Инфлационният натиск действа и при нас. Ние също сме стопански структури, които си имат обичайните административни разходи. Цената на работната сила също е обект на инфлационен натиск. Да не говорим, че дефицитът на кадри в банковата система, който е доста сериозен, предвид експанзията на по-големите банки и търсенето на кадри за тези постоянно отварящи се офиси, също доведе до повишаване на цената и на труда, включително в банковия сектор, което е доста сериозно. Освен това „финансови услуги“ е широко понятие, което обхваща не само банковите услуги.

Фокус: Това ли са основните причини?

Илиан Зафиров: Това са основни разходни пера, би трябвало отнякъде да компенсирате със съответните приходи. Не мисля, че се очаква някакво драстично увеличение на цената на банковите услуги, дори освен инфлационния натиск има и един друг процес на усъвършенстване на технологиите и съвременните комуникации в банковия сектор. Това налага доста сериозни инвестиции, но и вследствие на внедряването на нови технологии би следвало разходите за съответните услуги да намалее, така че има противодействащи фактори и на този процес. Като цяло естествено е цените и на банковите услуги да се качват. Всички цени се повишават. Нормално е и там да има някакво движение нагоре. А дали ще са в лихвено изражение или не, това е друг въпрос. Тежестта се разпределя в различни форми и не виждам нещо ненормално или притеснително в този процес.

През последните години започна една доста масирана кампания на паневропейско ниво – да защитим потребителя на банкови услуги. Искам да подчертая, че банките са най-регулираните, най-явните стопански субекти, които са най на светло. Те са регулирани по много линии – банков надзор по линия на Централната банка, Комисия за финансов надзор, включително финансовото разузнаване, което вече е част от ДАНС, въобще всички възможни контролни органи, да не говорим за данъчни, НОИ и др. По-открити субекти от банките в момента няма. Но атаката, колкото и да е странно, е към банките. Има редица регулации върху банковия сектор, въпреки това атаката е точно към него. Тъй като банките са регулирани и открити, те са много лесна цел за атака. Затова мисля, че с цената на по-малко усилия някои хора се опитват да постигат едни доста популистки цели за сметка на банковия сектор. Имаме достатъчно банки, конкуренцията е достатъчно голяма и тя също оказва допълнителен натиск надолу по отношение на цените. Ако има повишаване на цената на услугите, това би било единствено поради необходимостта да бъдат запазени интересите на акционерите и да може съответната банка да съществува.

Фокус: Възможно ли е да създаде проблем общата задължнялост на фирмите и домакинствата, твърди се, че тя е сериозен процент от brutния вътрешен продукт?

Илиан Зафиров: Статистиката е размита в това отношение. Не трябва да се изважда една цифра от контекста и да се коментира. Имаше известно нарастване на доходите на населението, като една голяма част от това нарастване се дължи на инфлационния натиск и фактически нарастването не е чак толкова сериозно. Чисто психологически това изигра лоша шега на някои хора, които надцениха стабилността на доходите си. Затова мисля, че тази вълна на нарастване на кредитната задължнялост на домакинствата се дължи до голяма степен на чисто психологически причини. Редица колеги предупреждаваха, че хората трябва да внимават и да си преценяват доходите – т. е. да направят елементарен разчет на паричните си потоци. Но, все пак, мисля, че задължнялостта не е и чак толкова значителна. Щом кредитите успяват да се обслужват, няма никакви тревожни симптоми в това, че има значително нарастване на обслужваните заеми. Това са неща, които се следят от БНБ, защото са сериозни индикатори. Не мисля, че има нещо тревожно по отношение на задължнялостта на домакинствата. Все пак ще уточня, че не съм представител на банка, която би могла да направи такива заключения на база на собствената си клиентска маса, защото при нас кредитите за домакинства са някъде около 1% от кредитния ни портфейл. Но това, което се публикува, не дава основание за някаква тревога все още.

Фокус: Как виждате решаването в дългосрочен план на проблема с кадрите?

Илиан Зафиров: Надявам се, че с нашите кадри въпросите са решени. Не мога да твърдя, че винаги всичко е перфектно, защото не би звучало реалистично, но се надявам, че поне в това отношение се открояваме на всеобщия фон.

Фокус: Доколко има риск за нашата финансова система във връзка със ситуацията на международните пазари?

Илиан Зафиров: Ние сме част от глобалната икономика. Нашата икономика е изключително отворена. Не може да няма някакво отражение, но според мен то е толкова опосредствано, че не би могло да ни засегне. Може би имаме щастие, че финансовите инструменти, които се ползват тук, не са чак толкова развити.

Фокус: Кои финансови инструменти имате предвид?

Илиан Зафиров: Общо взето проблемите, които се появиха, са резултат от въвеждането на някои инструменти, които за мен лично са изобретени, за да заблуждават по-скоро клиента и регулаторните органи от гледна точка на кредитния риск, отколкото да имат някакво практическо приложение.

Фокус: Ще посочите ли пример?

Илиан Зафиров: Да кажем, ипотечните облигации са такъв инструмент, който намери някаква почва, но да кажем, че не се разви достатъчно добре, защото нямаме стабилен пазар на недвижими имоти. Банковият сектор все пак действа като надстроечна функция, той преразпределя и надгражда. Той зависи от състоянието и степента на развитие на секторите от икономиката. Да не говорим за деривативните инструменти, които също спомогнаха.

Фокус: Това означава ли, че в нашия банков сектор цари спокойствие?

Илиан Зафиров: Абсолютно спокойствие цари, не виждам причини за притеснение. Необслужваните кредити са изключително приемлив процент. Не мисля, че може да се очаква някаква финансова криза, имаше опити за дестабилизиране на чисто психологическа основа, които бяха изключително успешно парирани от Централната банка и банковата общност като цяло. Бих казал, че те са изключително вредни за всички, защото дестабилизацията на банковата система би довела до щети за цялото общество.

За щастие, вече не сме 90-те години, има изключително стабилен контролен механизъм върху банковата система. Правят се цялостни ежегодни ревизии от страна на Централната банка. А текущо – ежедневно и ежеседмично, се изпращат около 50 вида справки в БНБ, където освен директния надзор има и дистанционен надзор, който ни следи постоянно. Централната банка е постоянно с ръка на пулса на банковата система. Така че има си индикатори, колеги от дистанционния надзор комуникират постоянно със съответните ръководители, ако имат въпроси. Има система за ранно предупреждение, сигнализация, "мигат червени лампички". Това се следи изключително стриктно и това е основната роля на Централната банка – да се грижи за финансовото здраве на банковата система. Грешно понякога се тълкуват сигналите, които се изпращат от самите банки в рекламните кампании.

Фокус: Кои сигнали например?

Илиан Зафиров: Сега тече сериозна битка за депозанти. Това не се прави, защото банките са закъсали за пари, както би си помислил някой. Напротив, банките са свръхликвидни. Проблемът е, че има заложени програми за растеж. Всеки един собственик на банка, български или чуждестранен, очаква неговите инвестиции да се развиват и да печели от тях. Имаме тригодишни планове. При една тригодишна цел подготовката трябва да започне от днес. Така че целият този механизъм почива на една депозитна база, която трябва да се разширява. Съответно някои хора си правят грешни изводи – че ето, едва ли не банките агресивно рекламират депозитните си продукти, защото нямат пари. Но това не е така. Просто банковата система в момента е

свърхликвидна. Проблемът по-скоро е, че трудно се намират приемливи проекти за финансиране. От всеки десет проекта, които се внасят в банките, девет са за ваканционни селища, жилищно строителство и др.

Фокус: Какви са последните тенденции и иновации при банковите продукти на КТБ?

Илиан Зафиров: Специално при нас сме заложили на един консервативен, умерен ръст. По отношение на продуктите - ние първи предложихме преди 4 - 5 години т.нар. "преференциален безсрочен депозит", което е един безсрочен влог, при който може да се тегли и внася без нарушаване на лихвените условия. Сега доста банки ни изкопиреха. Тази година предложихме един по-иновационен депозитен продукт, за да отговорим на обществените очаквания.

Има един нездрав интерес към Валутния борд - какво ще се случи с него. Естествено, той ще си просъществува. Така казва министърът на финансите, управителят на БНБ също го потвърди. В стратегията на Централната банка това също е залегнало като основна концепция. Има политическа воля това положение да се съхрани. За мен Валутният борд е непоклатим. Но за да гарантираме напълно средствата на нашите вложители, ние пуснахме продукта „Евролев“, при който се задължаваме (ако поради някакв причина това съотношение се промени) да превалутираме един такъв левов депозит в евро по фиксирания в момента курс 1.95583. Продължаваме също така и с нашата обществена дейност и имаме редица инициативи в подкрепа на спорта, образованието и културата.

Фокус: Скоро бяхте избран за управител на „Международен банков институт“.

Илиан Зафиров: Там съм от страна на Асоциацията на банките в България. МБИ е образователна институция, оглавена от директора Мария Георгиева, която е дългогодишен банков специалист и преподавател. Тъй като институтът е съсобственост на БНБ и Асоциацията на българските банки, то и двете институции са представени в УС. Тъй като 3-годишният мандат на г-н Хампарцумян изтече, сега аз представлявам Асоциацията.

Институтът развива доста дейности, има сериозни международни контакти, няколко програми - за дистанционно обучение, съвместно с Нов български университет има магистърска програма по банково дело. Има програми за семинари, практически, които са изключително полезни и доста посещавани, защото третират доста злободневни теми, които са интересни за гилдията и не само за банковите служители. Защото в крайна сметка в тези програми могат да участват и да бъдат обучавани не само банкови специалисти. Институтът всъщност е самостоятелно юридическо лице, което се самоиздържа и то успешно. Ние сме там, за да подпомагаме директора в неговата дейност, а той организира учебния процес, привлича специалисти от системата. Аз също дълги години преподавах международно търговско финансиране, но вече не, заради многобройните ми ангажименти.

Надежда БОЧЕВА

© 2008 Всички права запазени. Позоваването на Информационна Агенция Фокус е задължително!